

LES REGISTRES DE L'ARGUMENTATION : LES DIFFÉRENTES FORMES QUE PEUT PRENDRE UNE DÉNONCIATION

NOM ET DÉFINITION	LIEUX	TEMPS / CIBLE	BUT / FINALITÉ	VALEURS CENTRALES	TON – PROCÉDÉS EMPLOYÉS	OPPOSÉ
<p>LA SATIRE RIDICULISER</p> <p>= dénoncer une situation ou un comportement en les ridiculisant pour montrer qu'ils s'opposent aux valeurs et aux normes sociales.</p>	<p>l'espace public en général → tous les lieux publics</p>	<p>le présent</p> <p>cible générale catégorie de personnes, attitude, comportement</p>	<ul style="list-style-type: none"> - ridiculiser sa cible - susciter une réflexion de la part du public, voire de la cible elle-même - susciter un changement d'attitude de la cible ou une modification de la situation 	<p>les valeurs de l'éthique</p> <ul style="list-style-type: none"> - vertu / vice - force d'âme / faiblesse - noblesse / bassesse - altruisme / égoïsme - admirable / monstrueux - honneur / honte - bien / mal ; etc. <p>la logique et l'absurdité</p>	<p>une argumentation indirecte</p> <ul style="list-style-type: none"> - les ressources du comique - l'ironie - la parodie - la caricature - le grotesque 	
<p>LE BLÂME BLÂMER</p> <p>= dénoncer une action en reprochant à l'auteur de cette action de ne pas se conformer aux normes et aux valeurs sociales</p>	<p>les lieux publics de cérémonie</p> <ul style="list-style-type: none"> - exemple type : la cour du roi - cérémonies funèbres, religieuses ... 	<p>le présent</p> <p>cible particulière personne, action</p>	<ul style="list-style-type: none"> - exprimer un reproche - susciter le mépris pour cette attitude, ce comportement, etc. - susciter une modification de la situation 	<p>les valeurs de l'éthique et de la morale</p> <ul style="list-style-type: none"> - vertu / vice - force d'âme / faiblesse - noblesse / bassesse - altruisme / égoïsme - admirable / monstrueux - honneur / honte - bien / mal ; etc. 	<p>une argumentation directe</p> <ul style="list-style-type: none"> - un ton sérieux - les procédés pour convaincre - un ton véhément → les émotions comme l'indignation - les procédés pour persuader - la pitié pour d'éventuelles victimes → le pathétique 	<p>L'ÉLOGE – LOUER</p> <p>= vanter les qualités d'une personne ou d'une action et leur conformité avec les valeurs de la collectivité.</p> <p><i>genre : la rhétorique épидictique</i></p>
<p>LA POLÉMIQUE POLÉMIQUER</p> <p>= dénoncer une action ou un événement en attaquant violemment pour provoquer le débat</p>	<p>la place publique</p> <ul style="list-style-type: none"> - oral : la tribune - écrit : le journal, le pamphlet 	<p>le présent</p> <p>cible particulière événement, personne, action</p>	<ul style="list-style-type: none"> - dénoncer une situation - attaquer directement une personne - provoquer le débat - faire réagir le public - susciter une modification de la situation 	<p>les valeurs de l'éthique et de la morale</p> <ul style="list-style-type: none"> - vertu / vice - force d'âme / faiblesse - noblesse / bassesse - admirable / monstrueux - honneur / honte, etc. 	<p>la provocation</p> <ul style="list-style-type: none"> - l'apostrophe / l'interpellation - un ton véhément - des termes très péjoratifs - la violence verbale - l'ironie - la caricature 	<p>LA MÉDIATION RÉCONCILIER</p> <p>= désamorcer une polémique pour apaiser les tensions, favoriser le dialogue et aboutir à une réconciliation</p>
<p>LE RÉQUISITOIRE ACCUSER</p> <p>= dénoncer une action en reprochant à son auteur d'avoir enfreint les règles de la justice pour le faire condamner.</p>	<p>le tribunal</p>	<p>le passé</p>	<ul style="list-style-type: none"> - susciter une condamnation - susciter une sanction 	<p>les valeurs morales liées à la justice</p> <ul style="list-style-type: none"> - juste ≠ injuste - légal ≠ illégal - légitime ≠ illégitime 	<p>une argumentation directe</p> <ul style="list-style-type: none"> - un ton sérieux - les procédés pour convaincre - les procédés pour persuader - la pitié pour les victimes 	<p>LE PLAIDOYER DÉFENDRE</p> <p>= répondre à une accusation OU promouvoir une idée</p> <p><i>genre : la rhétorique judiciaire</i></p>
<p>LA MISE EN GARDE DÉCONSEILLER</p> <p>= évaluer une situation pour conseiller la meilleure solution face à un problème et faire écarter les conduites contraires aux intérêts de la personne conseillée ou de la collectivité.</p>	<p>l'espace politique</p> <ul style="list-style-type: none"> - l'assemblée - la salle de conseil 	<p>l'avenir</p>	<ul style="list-style-type: none"> - susciter la méfiance - faire rejeter une option 	<p>les valeurs pratiques</p> <ul style="list-style-type: none"> - bien commun / intérêt général ≠ intérêt particulier / individuel - utile ≠ inutile / nuisible - efficace ≠ inefficace - facile ≠ difficile - profit / rentabilité ≠ perte - etc. 	<p>une argumentation directe</p> <ul style="list-style-type: none"> - un ton sérieux - les procédés pour convaincre - les procédés pour persuader 	<p>LA RECOMMANDATION CONSEILLER</p> <p>= promouvoir la conduite la plus appropriée</p> <p><i>genre : la rhétorique délibérative</i> la délibération – délibérer</p>