

VENDEUR AUTOMOBILE

Son travail consiste à :
réaliser des transactions (achat, vente de véhicules neufs ou d'occasion) auprès des particuliers et des entreprises
aller au devant de nouveaux clients
faire vivre son portefeuille client

LE NIVEAU DE QUALIFICATION:
BAC PRO COMMERCE,
BTS NRC - NÉGOCIATION ET RELATION CLIENT
, BTS TC - TECHNICO-COMMERCIAL,
- DUT TC - TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

DÉBOUCHÉS ET SALAIRES:
DÉBUTANTS: DE 1500 À 1600 EUROS

L'ÉVOLUTION DU MÉTIER:
LE VENDEUR PEUT ÉVOLUER VERS DES RESPONSABILITÉS DE
GESTION DE L'ENTREPRISE CONCESSIONNAIRE
IL PEUT MÊME ENVISAGER UN POSTE DE RESPONSABLE DE
SUCCESSALE.

LES CONDITIONS DE TRAVAIL:
MIXTE MEME SI LES HOMMES Y SONT PLUS NOMBREUX .
PRINCIPALEMENT EN BUREAU OU EN DEHORS AVEC UN CLIENT

LES QUALITÉS REQUISES:
ACTIF, DYNAMIQUE, ORGANISER

